



Открий своето бъдеще с нас...



**ЕНЕРГО-ПРО Енергийни Услуги ЕАД** е водещ доставчик на електрическа енергия и решения в областта на енергийната ефективност, с 15 годишен опит и над 25,000 клиента на енергийния пазар в България. Компанията е специализирана в предоставянето на **иновативни решения за енергийна ефективност и устойчиво развитие** и предлага на своите клиенти разнообразие от продукти и услуги. Сред тях са свободно договаряне на електроенергия, изграждане и поддръжка на фотоволтаични централи и енергийни обследвания. **Нашата мисия е да подкрепяме бизнеса и общините в оптимизацията на техните енергийни разходи и постигането на по-голяма устойчивост.** ЕНЕРГОПРО Енергийни Услуги е част от чешката ENERGO-PRO Group, която притежава и управлява активи за генерация и доставка на електроенергия и производство на енергийно оборудване в Чехия, България, Грузия, Турция и Словения. ENERGO-PRO е работодател на **над 8000 служители** в региона на Централна и Източна Европа. Ключовите ценности на компаниите от групата ENERGO-PRO са **ефективност, експертност, отговорност, безопасност и толерантност.**

**ЕНЕРГО-ПРО Енергийни услуги ЕАД обявява за град София свободна позиция:**

## **НАЧАЛНИК ОТДЕЛ, БИЗНЕС ПРОДАЖБИ РЕГИОН СОФИЯ**

Дирекция: „Бизнес продажби Запад и Юг“

**ЕНЕРГО-ПРО Енергийни Услуги търси опитен и мотивиран мениджър на търговски екипи. Тази позиция изисква отдаден лидер, отговорен за развитието на силен търговски екип, ангажиран към грижата за клиента и постигане на бизнес целите.**

### **Основни задължения и отговорности:**

- ✓ Отговаря за B2B продажбите към всички клиентски бизнес сегменти, за поверения му регион;
- ✓ Търси активно нови възможности за продажби с цел създаване на допълнителни маржове;
- ✓ Управлява поверения търговски екип за постигане на заложените цели;
- ✓ Участва в привличането на нови клиенти, с грижа за поддържане и развитие на дълготрайни отношения с тях;
- ✓ Проучва, анализира и обобщава нуждите и очакванията на бизнес клиентите в поверения регион;
- ✓ Участва активно в разработване на концепции за привличане и обслужване на бизнес клиенти;
- ✓ Обобщава пазарната информация за клиенти и конкуренти. Следи клиентската удовлетвореност;
- ✓ Стриктно следи спазването на изискванията за проучване на кредитния риск за нови и настоящи бизнес клиенти;
- ✓ Контролира и подпомага изготвянето на оферти и клиентски досиета;
- ✓ Анализира нуждите на клиентите и изготвя предложения към Директор Дирекция за ефективното им задържане/обслужване;
- ✓ Следи за ефективността на подчинените търговци и тяхното развитие, изпълнение на заложените планове и цели;
- ✓ Поддържа контакти с ключови клиенти, общини и други представители на местната власт, включени в поверената му база с клиенти по въпроси, свързани с дейността на ЕНЕРГО-ПРО;
- ✓ Създава позитивно отношение към компанията и работи за добрия имидж на ЕНЕРГО-ПРО.

### **Профил на кандидата:**

- ✓ Висше образование;
- ✓ Търговски опит (с предимство в сферата на енергетиката, телекомуникации, технологии, FinTech) - 5 години;
- ✓ Опит на ръководна търговска позиция - 4 години;
- ✓ Опит с B2B клиенти и изграждане на партньорства;
- ✓ Познания в областта на енергийните услуги и продукти;
- ✓ Напреднало ниво на работа с MS Office;
- ✓ Шофьорска книжка - категория „В“, активен шофьор с възможност за чести пътувания в поверения район;
- ✓ Владеене на английски език на работно ниво;
- ✓ Отлични комуникативни и организационни умения за управление на процеси и екипи;
- ✓ Планиране, ясна визия, отговорност и етика;
- ✓ Целеустременост и управление на промяна.

### **ЕНЕРГО-ПРО предлага:**

- ✓ Възможност за работа в динамична и иновативна среда;
- ✓ Конкурентно възнаграждение и атрактивен бонусен пакет в зависимост от постигнатите резултати;
- ✓ Пакет от социални придобивки, включително здравно осигуряване и спортни дейности;
- ✓ Възможности за професионално развитие и обучения.

**Кандидатствайте с автобиография и референтен код NO\_BSSfR\_SF\_070125 не по-късно от 21.01.2025 г. чрез бутон „Кандидатствай за тази позиция“.**

**Само одобрените по документи кандидати ще бъдат поканени на интервю.**

За повече информация относно защитата на личните Ви данни и правата Ви, можете да се запознаете с Политиката за поверителност и защита на личните данни на дружествата от Групата ЕНЕРГО-ПРО Варна при подбор на персонал на [www.energo-pro.bg](http://www.energo-pro.bg)